

Wir suchen ab sofort, in Vollzeit

Sales Manager für digitale Plattformen (m/w/d)

Speed4Trade – Altenstadt a.d.W.

Die Speed4Trade GmbH entwickelt Software für digitalen Handel. Das eCommerce-Softwarehaus ist darauf spezialisiert, Plattformen aufzubauen (z. B. Online-Shops, Marktplätze, Serviceportale) und mit vorhandenen IT-Systemen zu vernetzen. Speed4Trade begleitet primär Hersteller und Händler des Kfz-Teile- und Reifenmarktes dabei, digitale Geschäftsmodelle mit automatisierten Prozessen zu verwirklichen. Mit der Vision „Kundennähe durch digitale Lösungen“ verschafft Speed4Trade Anbietern effizient, sicher und kostenreduziert Zugang zu Kunden und Umsatz. Seit über 15 Jahren unterstützen die erfahrenen Softwarearchitekten ihre Kunden in allen Phasen ihrer Digitalisierungsprojekte, von Beratung an. Das international tätige, inhabergeführte Softwarehaus mit 100 Mitarbeitern ist im bayerischen Altenstadt an der Waldnaab ansässig.

Ihre Aufgaben

- Akquise, Aufbau und Entwicklung neuer Kunden im Zielmarkt (PLZ-Region)
- Erreichen von Zielvorgaben unter Verantwortung der Wirtschaftlichkeit
- Entwicklung und Umsetzung eines persönlichen Absatzplans zur Erweiterung des Kundenstamms
- Aktive, professionelle Betreuung und Beratung der Interessenten zu B2B|B2C-Projekten
- Transformation von Leads in konkrete Kundenanforderungen und Lösungen
- Repräsentation des Unternehmens bei Interessenten, Partnern und auf Messe
- Präsentation der Speed4Trade Softwareprodukte und Lösungen
- Erstellung von ganzheitlichen Angeboten, sowie Gesprächsführung und Abschlussverhandlung
- Abstimmung mit internen und externen Fachabteilungen
- Beteiligung am kontinuierlichen Verbesserungsprozess
- Organisation und Durchführung von Vertriebssterminen und Workshops
- Periodischer Report an Abteilungsleiter und Pflege des CRM-Systems

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung aus den Bereichen Wirtschaft oder Technik
- Mehrjährige Erfahrung und kreative Denkweise im Beratungs- und Lösungsvertrieb
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich digitale Plattformen in Handel oder Industrie wünschenswert
- Soziale Kompetenz sowie umfassende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Hohes Maß an Eigeninitiative
- Wille zur stetigen, selbstständigen Weiterbildung (z. B. Produkt-/Branchen-Know-How, Marktkenntnisse)
- Gute Ausdrucksweise in Wort und Schrift, Deutsch und Englisch
- Reisebereitschaft

Ihre Vorteile

- Mitgestaltung der digitalen Transformation (z. B. in der Automotive-Branche)
- Wert- und leistungsorientierte Unternehmenskultur: Flache Hierarchie, kurze Entscheidungswege, agile Vorgehensweisen
- Work-Life-Balance: Gleitzeit, Mitarbeiterevents und Teamaktivitäten
- Coaching und Weiterbildung: Proaktives Wissensmanagement in Form von teaminternem und übergreifendem Wissensaustausch
- Familienfreundlich und aktives Gesundheitsmanagement: diverse Kurse und Angebote
- Betriebliche Altersvorsorge

Speed4Trade GmbH
An den Gärten 8 - 10
D-92665 Altenstadt

Tel.: +49 9602 9444-0
Fax: +49 9602 9444-100
info@speed4trade.com

Registergericht Weiden HRB 2953
Umsatzsteuer-ID: DE243653785
Steuernr.: 255/137/70270

Volksbank Raiffeisenbank
Nordoberpfalz eG
IBAN: DE66753900000006501540
BIC: GENODEF1WEV

Geschäftsführende Gesellschafter:
Sandro Kunz, Stefan Sommer

www.speed4trade.com

- Arbeiten in einem dynamischen Team und Umfeld in 92665 Altenstadt
- Infrastruktur: Modernes Firmengebäude, gute Verkehrsanbindung (A93, B22, B470)

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an:

Frau Mireille Löser

per Mail: jobs@speed4trade.com

per Post: Speed4Trade GmbH, An den Gärten 8–10, 92665 Altenstadt

Tel. +49 9602 9444-0

www.speed4trade.com

Speed4Trade GmbH
An den Gärten 8 - 10
D-92665 Altenstadt

Tel.: +49 9602 9444-0
Fax: +49 9602 9444-100
info@speed4trade.com

Registergericht Weiden HRB 2953
Umsatzsteuer-ID: DE243653785
Steuernr.: 255/137/70270

Volksbank Raiffeisenbank
Nordoberpfalz eG
IBAN: DE66753900000006501540
BIC: GENODEF1WEV

Geschäftsführende Gesellschafter:
Sandro Kunz, Stefan Sommer

www.speed4trade.com