Kfz-Teile-Händler Q-Parts24 erweiterte den Marktplatz-Mix in kurzer Zeit um Teilehaber, 07ZR und Gettygo.
Foto: Speed4Trade

Verkäufer-Onboarding als Schlüssel

Speed4Trade ermöglicht es Betreibern digitaler Handelsplattformen, an die PIM-Lösung Speed4Trade Connect anzudocken. Der Kunde Q-Parts24 soll dadurch von neuen Vertriebskanälen profitieren.

Mit seinem Open-Platform-Modell will die Soft-ware-Schmiede Speed4Trade für automatisierte Prozesse auf Online-Plattformen sorgen – die Verantwortlichen versprechen eine Win-Win-Situation für Marktplatzbetreiber und Händler. Die Vielzahl an existierenden Online-Marktplätzen verschärft den Wettbewerb für Plattformbetreiber. Mehr Umsatz kann zwangsläufig nur über höhere Besucherströme generiert werden. Als einen Schlüssel zum Erfolg identifiziert das IT-Unternehmen aus Altenstadt ein möglichst unkompliziertes Verkäufer-Onboarding. Speed4Trade bringt sich mit Implementierungsoption auf Basis seiner offenen API-Technologie innerhalb der Connect-Lösung ins Spiel. Auf diese Weise sollen Plattformbetreiber Zugang zu neuen Händlern aus dem Speed4Trade-Kundenkreis erhalten.

> 3 **NEUE** Vertriebskanäle im Speed4Trade-Netz: Teilehaber, 07ZR und Gettygo.

Den Kunden Q-Parts24 bezeichnen die Speed4Trade-Entscheider als Vorreiter und Pilotkunden für neue Plattformen innerhalb der Connect-Lösung. „Teilehaber, 07ZR und Gettygo sind eine sehr effektive und gut überlegte Ergänzung zu unserem bestehenden Vertriebs-kanal-Mix, die unsere Reichweite und Bekanntheit im B2B- und B2C-Sektor hervorragend erweitern. Die neu angebundenen Marktplätze bieten uns die Möglichkeit, unseren Umsatz zu steigern. So hat sich zum Beispiel Teilehaber bereits zu einem wichtigen Bestandteil unseres Absatzgeschäfts entwickelt. Dank der flexiblen Anbindungsmöglichkeit können wir viel leichter und schneller neue Märkte bedienen, auch international, wie im Fall von 07ZR in Frankreich“, sagt Leonard Hieber, Produktmanager bei Q-Parts24.

Vorteile durch vereinheitlichte Vorgänge

Laut Leonard Hieber bestehen die Vorteile der Software für Q-Parts24 primär in der Vereinheitlichung von Vorgängen. „Durch die Vielzahl der Plattformen, die wir bedienen, sind eine einheitliche Basis sowie diverse Automatisierungsmöglichkeiten essenziell. Das erleichtert uns das Tagesgeschäft immens, vor allem, da sich Fehlerquellen schneller erkennen lassen. Zudem bietet die Software viele Möglichkeiten, angebotene Artikel individuell an die eigenen Bedürfnisse anzupassen. Der technische Support und die Unterstützung, die wir von Seiten Speed4Trade erhalten, sind ausgezeichnet. Probleme jeglicher Art können angesprochen werden und meist ist auch eine entsprechende Lösung vorhanden oder wird gemeinsam erarbeitet.“

Die Unterstützung zur Integration in die Connect-Software soll umfänglich erfolgen. Ausgehend von einem technischen Briefing inklusive Schnittstellendokumentation begleitet ein Integrationsmanager die Anbindung sowie das Händler-Onboarding. So können Händler nach Implementierung eines neuen Marktplatzes in der Regel innerhalb von ca. drei Monaten mit dem aktiven Verkauf starten, versprechen die Verantwortlichen bei Speed4Trade.

KAY LEHMKUHL

Web-Wegweiser: www.speed4trade.com/.de